

Bogotá 21 de Febrero de 2022

Señores:

**SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES**

Grupo de Liquidacion

Ciudad

REFERENCIA: ENVIO DE INFORME FINAL DE EXREPRESENTANTE LEGAL DE  
BACKING SAS NIT 901.197.604-9

Apreciados señores, envié a ustedes el informe final del exrepresentante legal de la  
sociedad en liquidación BACKING SAS.

Quedo atento a cualquier inquietud.

Gracias



Atentamente

CARLOS EDUARDO PEÑA RUIZ

CC. 79.488.505

Exrepresentante legal BACKING SAS

Nit 900.197.604-9

## **INFORME DE GESTION DEL EXREPRESENTANTE LEGAL**

Bogotá 21 de Febrero del 2022

SEÑORES:

### **SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES – GRUPO DE LIQUIDACION**

Empresa: BACKING SAS

NIT: 900.197.604-9

Exrepresentante Legal: CARLOS EDUARDO PEÑA RUIZ

CC: 79.488.505

Referencia: RENDIDION DE CUENTAS LIQUIDACION BACKING SAS

Cordialmente me permito presentar a ustedes la correspondiente rendición de cuentas de la liquidación empresarial adelantada con la entidad.

### **SITUACION JURIDICA**

BACKING SAS, es una empresa, con domicilio en Bogotá, constituida por escritura publica No. 0000068 en la Notaria 77 de Bogotá D.C. del 26 de enero de 2008, inscrita el 1 de febrero de 2008 bajo el numero 01187793 del libro IX, se constituyo la sociedad, denominada Backing Production Ltda. Que por acta No. 16 de junta de socios del 26 de septiembre de 2013, inscrita el 24 de octubre de 2013 bajo el número 01776183 del libro IX, la sociedad cambia su nombre de: Backing Production Ltda por el de: Backing Sas.

El objeto social principal de la sociedad, era el diseño y la produccion, de Stands, Escenografias y Mobiliario especial para el desarrollo y ejecucion de eventos en el sector privado. Cuyo NIT es 901.197.604-9 y representada por Carlos Eduardo Peña Ruiz, mayor de edad con cc 79.488.505 de la ciudad de Bogotá

### **DESCRIPCION DE LA SITUACION Y ANTECEDENTES DE LA EMPRESA**

1-BACKING SAS, era una empresa que se mantuvo en el mercado durante 11 años en un proceso de crecimiento constante y normal, atendiendo el mercado del sector privado mediante licitaciones, en el diseño y produccion de Stands, escenografias y mobiliario especial para la participacion de los diferentes clientes en ferias, congresos, foros, convenciones lanzamientos de producto, actividades de promocion y mercadeo, suministro de material publicitario, entre otros, contando entre sus clientes mas importantes los Laboratorios Farmaceuticos Multinacionales mas importantes registrados en el pais.

2- Que a partir del año 2017, las condiciones de pago de nuestros principales clientes, todos multinacionales, pasaron de carteras de 60 días a pagos entre 150 y 180 días, lo cual empezó a deteriorar el flujo de caja.

3. Los gastos de producción de la empresa, como compra de insumos y materiales para el desarrollo de los proyectos, traslados aéreos de las personas encargadas de realizar montajes, desmontajes y productores, así como el de las personas encargadas comercialmente de los proyectos, los traslados terrestres de los elementos e insumos, viáticos hospedajes y alimentación de las personas, y costos fijos como nominas, arriendos y sostenimiento se pagaban de contado, todo esto enfrentado al tiempo que nos tocaba esperar para recibir los pagos correspondientes.

4- Con una caja prácticamente sin flujo de capital disponible, y con las responsabilidades adquiridas, buscamos apalancamiento financiero por medio de créditos con diferentes entidades bancarias, las cuales al final del ejercicio por los altos costos financieros se quedaban con todos los dineros que entraban a la empresa.

5- Se intentó buscar un refinanciamiento de las deudas con el fin de facilitar los pagos, pero no fue posible pues al momento la empresa ya se encontraba sobre endeudada.

6- Al no tener capital disponible para inversión y desarrollo de nuevos proyectos y mucho menos flujo de efectivo, la empresa se vio obligada a reducir en casi un 85% sus ventas, pues no se podía cumplir con los requisitos dados por el mercado del momento, reduciendo sustancialmente los ingresos, y como resultado de esto, el incumplimiento en los pagos de cuotas de los créditos financieros.

7- A principios del año 2019, iniciaron los problemas jurídicos y de cobranzas con las entidades bancarias, dejando como resultado las cuentas de la empresa embargadas y un completo bloqueo tanto financiero como comercial.

8- En mes de noviembre del año 2019 se tomó la decisión de someternos a un proceso de reorganización empresarial ante la SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES el cual fue admitido el 18 de diciembre de 2019 mediante Auto identificado con radicación No. 2019-01-482381.

9 - La compañía intentó volver a arrancar en el 2020 acorde con el planteamiento y compromiso que se tenía acordado con la SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES, pero en marzo, la situación de pandemia mundial agudizó la crisis ya que todos los eventos, ferias y demás actividades de promoción y mercadeo que

involucraban la reunion masiva de personas en un solo recinto fueron canceladas indefinidamente.

10- Que a los pocos meses tuvimos la oportunidad de entregar la bodega que teniamos en arriendo, esta entrega fue casi de un día para otro lo cual nos llevo a traladar los elementos de gran tamaño, y que ocupaban un espacio considerable por su volumen, descritos en el inventario y que hacian parte de los activos de la empresa, a una bodega que nos prestaron, esta decisión se tomo de urgencia pues al no tener ingresos no podiamos crear una deuda mas con el arrendador, y asi mismo teniamos que aprovechar el prestamo de la bodega nueva para guardar las cosas, algunas cosas pequeñas como elementos de escritorio, equipos de computo y archivo fueron alojadas en la bodega de nuestro transportador de confianza.

11- Que despues de muchos meses de aislamiento preventivo obligatorio, donde cualquier salida injustificada acarreaaba multas, logramos ir a mirar las cosas grandes que habiamos guardado en la bodega prestada, encontrandonos con la sorpresa de que habian quedado a la interperie, como resultado, absolutamente todo se daño, siendo imposible rescatar algun elemento en buen estado, nos tocaba sacar las cosas para entregar el espacio, y se desecharon como chatarra inservible.

12- En el año 2021 con un bloqueo total de operaciones, la imposibilidad de incursionar en nuevas lineas de trabajo por la falta de recursos economicos y la imposibilidad de conseguirlos, solicitamos a la SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES incluir la empresa en proceso de Liquidacion Judicial Simplificada, la cual fue aceptada mediante radicado # 2021-01-643468.

## **ANALISIS FINANCIERO**

Según lo señalado anteriormente, con la reducción, llegando a la nulidad de ingresos a la compañía ocasionado por el cierre total de las operaciones, como consecuencia, no se pudieron levantar los procesos judiciales, anulando toda la operación de la compañía, operativa y comercialmente.

Es decir, los ingresos en los ejercicios de los años 2020 y 2021 fueron de 0 sumando a esto la eliminacion de los activos de la compañía por deterioro como se explico anteriormente.

## **SITUACION LABORAL.**

Los beneficios de empleados como salarios, comisiones, cesantías, intereses sobre las cesantías, vacaciones y primas de servicios se cancelaron y actualmente la compañía solo adeuda lo causado por los sueldos del señor gerente que es el mismo exrepresentante legal y a su socio quien actuaba como gerente administrativo.

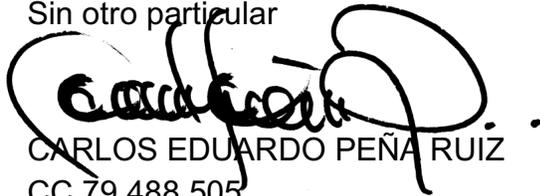
## **ESTADO FINANCIEROS:**

Los estados financieros con corte al 28 de Octubre de 2021 fueron suministrados a la Dra Vivian Rincon en su calidad de Liquidadora designada por la SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES via correo electronico.

## **IVENTARIOS**

El inventario final y disponible, de los activos netos en liquidacion fue realizado por la Dra Vivian Rincon en su calidad de Liquidadora designada por la SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES, fisica y presencialmente, en la diligencia de secuestro, el dia 14 de febrero de 2022.

Sin otro particular



CARLOS EDUARDO PEÑA RUIZ  
CC 79.488.505

Exrepresentante legal BACKING SAS  
NIT 900.197.604-9